

12 апреля 2017 года (среда, 16:00 – 17:30)

Мастер-класс Игоря Мосцеева

«Ошибки, просчёты и западни в непростых переговорах. Как их избежать и достичь успеха?»

Переговоры – один из важнейших видов деловых коммуникаций, ведь именно на них решаются вопросы о начале или прекращении сотрудничества, об условиях сделок и привлечении финансирования в проекты. Однако очень часто переговоры перемещаются из комфортной зоны ведения в арену ожесточенных сражений. Почему это происходит, и что необходимо делать в таких случаях? Ответы на эти вопросы Вы найдёте на данном мастер-классе.

Игорь Мосцеев более двадцати лет проработал топ-менеджером в крупных транснациональных и российских компаниях: Xerox, Alcatel, КераМир, Фазтон, Statoil. За это время он принял участие в сотнях переговорах на самых разных уровнях и успешно решал поставленные задачи. Полученный опыт и использование передовых методических разработок позволили Игорю разработать оригинальную авторскую методику по переговорам.

На мастер-классе Игоря Мосцеева Вы узнаете:

- Когда переговоры превращаются из «простых» в «непростые»?
- Какие существуют разновидности «непростых» переговоров?
- Какие техники и приёмы нужно использовать, чтобы достичь своей цели в «непростых» переговорах?

Мероприятие будет полезно руководителям и менеджерам, которые постоянно участвуют в переговорах и встречаются со скрытым сопротивлением, внезапными претензиями, открытой агрессией и другими сложными ситуациями на пути к достижению своих целей.

Мастер-класс – это живое общение профессионалов. Все участники мероприятия активно вовлечены в обсуждение сложных ситуаций.

Интересные и горячие дискуссии позволяют находить нестандартные способы решения и повышения эффективности сотрудников в их дальнейшей работе.

Стоимость участия в Конференции – 5 000 рублей

**По приглашению от Ассоциации
бизнес-экспертов «Феномен» – бесплатно**

Записаться можно двумя способами:

- по электронной почте: dir@fenomenexpert.ru, info@fenomenexpert.ru
- по телефону: 8-953-369-56-86.